

Copilot Chat im B2B-Vertrieb

Dauer: 0,5 Tage

[Zur Online-Buchung](#)

Artikelnummer: SIT37

Preis zzgl. MwSt.: 349,00 €

Kurskategorien: [Weitere Kurse](#)

Verfügbare Kursorte:

Live-Online

Verfügbare Kurstermine:

04.09.2026, 21.07.2026, 26.05.2026

Kursbeschreibung

"Dieses kompakte 3-stündige Live-Online-Training zeigt Vertriebsmitarbeitenden, wie sie Microsoft 365 Copilot Chat gezielt für ihren Arbeitsalltag einsetzen. Der Fokus liegt auf typischen Aufgaben im B2B-Vertrieb: Angebote formulieren, Kundenkommunikation beschleunigen, Gespräche vorbereiten. Im Training lernen die Teilnehmenden, wie sie mit strukturierten Prompts bessere Ergebnisse erzielen. Sie üben an praxisnahen Beispielen: individuelle Akquise-Mails, Angebotstexte für verschiedene Stakeholder, Einwandbehandlung, Zusammenfassungen von Ausschreibungen. Die Teilnehmenden erhalten sofort umsetzbare Techniken für den Einsatz im Vertrieb. Prompting-Methoden, die über einfaches Ausprobieren hinausgehen. Und ein Verständnis dafür, was Copilot Chat kann und wo seine Grenzen liegen. Nach dem Training können die Teilnehmenden Copilot Chat sicher bedienen. Sie erstellen Vertriebstexte schneller und in besserer Qualität. Sie wissen, wie sie die KI als Sparringspartner

für ihre tägliche Arbeit nutzen."

Unser Angebot gilt ausschließlich für gewerbliche Endkunden und öffentliche Auftraggeber. Preise in EUR zuzüglich gesetzlicher MwSt.

SanData IT-Trainingszentrum GmbH | Emmericher Str. 17 | 90411 Nürnberg | Tel. +49 (911) 95 23 - 260 | E-Mail: trainings@sandata.de

www.it-trainings.de